



BUNDLE STEPPING

Bundle 1

Verhaltenspsychologie

Teil 3 und 4



futureonlineelite



futureonlineelite

INHALT:

Teil 3: Einwandbehandlung

Teil 4: schwierige Fragen



FOElite

Bundle 1

Verhaltenspsychologie

Teil 3: Einwandbehandlung

Teil 4: schwierige Fragen

Teil 3: Einwandbehandlung

Jeder Kunde hat Grundskepsis und durch die Einwandbehandlung beseitigst du diese. Es ist wichtig auf die Einwände des Kunden einzugehen (Wohlbefinden des Kunden und Sicherheit schaffen, stärkt Bindung zwischen Kunde und dir)

Zuhören:

Richte deine volle Aufmerksamkeit darauf, wenn der Kunde seine Bedenken äußert. Erfasse präzise, welche Anliegen ihn bewegen, und zeige aufrichtiges Interesse an seinen Überlegungen.

Fragen stellen:

Nutze gezielte Fragen, um vertiefte Einblicke in die Beweggründe hinter den Bedenken zu gewinnen. Dies ermöglicht es dir, die spezifischen Anliegen des Kunden genauer zu verstehen und besser darauf einzugehen.

Lösungen anbieten:

Präsentiere innovative Lösungen oder alternative Ansätze, die den individuellen Bedenken des Kunden entgegenkommen. Erläutere überzeugend, wie dein Angebot die vorliegenden Herausforderungen erfolgreich bewältigen kann.

Positive Aspekte betonen:

Hebe herausragende positive Merkmale des Produkts oder der Dienstleistung hervor und erkläre, inwiefern diese gezielt auf die individuellen Anliegen des Kunden eingehen können.

Beispiele und Erfahrungen teilen:

Teile inspirierende Erfahrungsberichte anderer Kunden, die ähnliche Bedenken hatten. Authentische Geschichten haben die Kraft, Vertrauen zu stärken und eventuelle Zweifel zu mindern.

Abschluss:

Nach erfolgreicher Adressierung der Kundenbedenken steuere aktiv auf den Verkaufsabschluss zu, indem du konkrete nächste Schritte vorschlägst oder zusätzliche Vorteile des Angebots herausstellst.

Teil 4: schwierige Fragen

Vorab sollte man bei schwierigen Fragen die Ausbilder kontaktieren, falls folgende Antworten passen diese verwenden:

1. Wie viel verdienst du?

Es ist zunächst wichtig zu verstehen, dass jeder individuelle Lernfortschritte hat. Daher wäre es nicht zielführend, dir einfach eine bestimmte Einkommenssumme zu nennen, da das nicht garantieren würde, dasselbe Einkommen zu erzielen. Stattdessen würde ich lieber aufzeigen, wie unser System auf Wissen basiert, um dir eine höhere Chance auf Einkommenssteigerung zu bieten.

2. Wie lange machst du das Ganze schon?

Bundle Stepping existiert erst seit einem Monat. Ich gehörte zu den Ersten, die das enorme Potenzial erkannt und die Gelegenheit ergriffen haben.

3. Wann verdiene ich Geld?

Es ist schwer pauschal zu sagen und hängt stark von deiner Motivation und Eigeninitiative ab. Im Durchschnitt kannst du mit ersten Einnahmen in den ersten zwei Wochen rechnen. Es könnte sogar sein, dass du am ersten Tag bereits Geld verdienst, da zu Beginn nur Termine eingetragen werden und unsere Closer für dich übernehmen.

4. Was macht Bundle Stepping so besonders/ Warum ist Bundle Stepping kein AFM?

Bei Bundle Stepping erhältst du einen umfassenden Mehrwert, indem dir nicht nur Grundlagen gezeigt werden, sondern du Schritt für Schritt alles erfährst, was du für deinen persönlichen Erfolg benötigst. Im Gegensatz dazu fokussiert sich AFM nur darauf, wie du den erworbenen Kurs weiterverkaufst. In Bundle Stepping wird dir vielseitiges Wissen vermittelt, nicht nur im Online-Marketing, sondern auch in anderen Lebensbereichen. Der Hauptunterschied besteht darin, dass du bei AFM selbst Kunden akquirierst und abschließt, während in Bundle Stepping im Bundle 1 nur Termine eingetragen werden und die Closings von erfahrenen Geschäftsführern übernommen werden.

5. Ist es ein Schneeballsystem?

Nein, wir sind natürlich kein Schneeballsystem. Unser Geschäftsmodell zielt darauf ab, den persönlichen Erfolg eines jeden Einzelnen zu fördern, und die vermittelten Inhalte ermöglichen Erfolg in jedem Geschäftsmodell. Zudem kannst du innerhalb des Unternehmens aufsteigen und andere überholen. Bundle Stepping bietet auch spezifische Endziele, wie die Spezialisierung im Bereich Immobilien oder High-Ticket Closing.

6. Was sind meine Aufgaben?

Deine Aufgaben hängen grundsätzlich vom gewählten Bundle ab. Jeder beginnt mit Bundle 1, wo du die Grundlagen lernst und bereits durch das Eintragen von Terminen gutes Geld verdienen kannst. Weitere Bundles bauen auf dem erworbenen Wissen auf.

7. Wie viel kostet das Ganze?

Die Kostenfrage würde ich gerne am Ende mit dir besprechen. Es macht keinen Sinn, wenn du die Vorteile noch nicht kennst. Da unser System komplex ist, würde ich dir unsere Vorteile gerne in einem kostenlosen Gespräch ausführlich vorstellen.

Übergreifend für alle Fragen: "Natürlich ist das nur ein Bruchteil aller unserer Vorteile. Ich würde dir gern alle Vorteile unseres Systems in einem kostenlosen Gespräch erklären."

Urheberrechtsverletzungsklausel

Diese PDF-Datei enthält Materialien, die durch Urheberrechte geschützt sind und Eigentum von FOElite sind. Jegliche unautorisierte Nutzung, Vervielfältigung, Verbreitung oder öffentliche Darstellung dieser Materialien stellt eine Verletzung der Urheberrechte dar.

Verstoß und Konsequenzen:

Im Falle einer festgestellten Urheberrechtsverletzung behält sich FOElite das Recht vor, rechtliche Schritte einzuleiten, um die Verletzung zu beenden und Schadenersatz für entstandene Schäden geltend zu machen. Dies kann zivil- und/oder strafrechtliche Maßnahmen einschließen. Grundsätzlich entsteht bei jedem Urheberrechtsbruch eine Schadenersatzforderung von mindestens 50.000€.

Meldung von Urheberrechtsverletzungen:

Wenn Sie der Meinung sind, dass Ihre Urheberrechte verletzt wurden oder Sie Informationen über eine mögliche Urheberrechtsverletzung haben, kontaktieren Sie bitte uns.

Erlaubte Nutzung:

Die Nutzung dieser Materialien ist nur gemäß den ausdrücklichen schriftlichen Genehmigungen von FOElite gestattet.

Wir appellieren an alle Benutzer, die Urheberrechte zu respektieren und die Materialien gemäß den geltenden Gesetzen und Genehmigungen zu verwenden.