

BUNDLE STEPPING

Bundle 1 Verhaltenspsychologie Teil 1 und 2



O futureonlineelite



futureonlineelite

INHALT:

Teil 1: Sympathie Teil 2: Empathie



Bundle 1

Verhaltenspsychologie

Teil 1: Sympathie Teil 2: Empathie

Teil 1: Sympathie

Worauf ist bei "Sympathie" zu achten?

Du verkaufst nicht das Produkt, sondern man verkauft sich selbst. Wenn man sympathisch ist, ist die Wahrscheinlichkeit, dass der Kunde sich meldet um ein Vielfaches höher. Sympathie ist sehr wichtig, um einen guten Eindruck beim Kunden zu erzeugen und Vertrauen aufzubauen (Wünsche und Bedürfnisse des Kunden verstehen). Folgende Punkte helfen beim Sympathieaufbau:

Authentizität:

Sei authentisch und zeige echtes Interesse an den Bedürfnissen und Anliegen des Kunden. Vermeide stereotype Phrasen und strebe nach einer ehrlichen und offenen Kommunikation.

Positivität:

Eine positive Ausstrahlung kann ansteckend sein. Bemühe dich, positive Energie zu vermitteln, selbst bei schwierigen Themen. Ein optimistischer Ton kann dazu beitragen, die Stimmung zu heben.

Klare Kommunikation:

Stelle sicher, dass deine Kommunikation klar und verständlich ist. Meide Fachjargon und erkläre komplexe Dinge auf eine Weise, die für den Kunden leicht nachvollziehbar ist. Bleibe dabei stets ehrlich.

Höflichkeit:

Höflichkeit und Respekt bilden grundlegende Elemente jeder guten Kommunikation. Sprich den Kunden respektvoll an und verwende eine höfliche Ausdrucksweise.

Geduld:

Kunden können frustriert oder besorgt sein. Zeige Geduld und nimm dir die Zeit, ihre Anliegen zu verstehen und zu lösen. Kunden schätzen es, wenn sie merken, dass man sich Zeit für sie nimmt.

Teil 2 Empathie

Worauf ist bei "Empathie" zu achten?

Empathie spielt eine entscheidende Rolle dabei, den Gemütszustand des Kunden zu erfassen. Durch die Fähigkeit, sich in die Lage des Kunden zu versetzen und eine emotionale Verbindung herzustellen, wird die Kommunikation erheblich erleichtert. Erfolg ist nur dann möglich, wenn man den Kunden wirklich versteht und weiß, welche Bedürfnisse und Wünsche er hat.

Empathie zeigen:

Setze dich in die Lage des Kunden und zeige Verständnis für seine Perspektive. Kunden möchten das Gefühl haben, dass ihre Anliegen ernst genommen werden.

Aufmerksamkeit schenken:

Höre dem Kunden aufmerksam zu und zeige Interesse an dem, was er sagt. Durch aktives Zuhören kannst du besser auf die Bedürfnisse des Kunden eingehen.

Lösungsorientierung:

Bemühe dich um konkrete Lösungen für die Anliegen des Kunden. Kunden schätzen es, wenn sie das Gefühl haben, dass ihre Probleme ernst genommen und effektiv gelöst werden.

Flexibilität:

Sei flexibel und bereit, dich an die Bedürfnisse des Kunden anzupassen. Kunden schätzen es, wenn sie das Gefühl haben, dass ihre individuellen Anforderungen berücksichtigt werden.

Nachverfolgung:

Zeige auch nach dem Abschluss eines Anliegens Interesse, indem du beispielsweise Rückfragen stellst, ob alles zur Zufriedenheit des Kunden erledigt wurde. Dies zeigt, dass der Kundenservice eine langfristige Beziehung schätzt.

Urheberrechtsverletzungsklausel

Diese PDF-Datei enthält Materialien, die durch Urheberrechte geschützt sind und Eigentum von FOElite sind. Jegliche unautorisierte Nutzung, Vervielfältigung, Verbreitung oder öffentliche Darstellung dieser Materialien stellt eine Verletzung der Urheberrechte dar.

Verstoß und Konsequenzen:

Im Falle einer festgestellten Urheberrechtsverletzung behält sich FOElite das Recht vor, rechtliche Schritte einzuleiten, um die Verletzung zu beenden und Schadenersatz für entstandene Schäden geltend zu machen. Dies kann zivil- und/oder strafrechtliche Maßnahmen einschließen. Grundsätzlich entsteht bei jedem Urheberrechtsbruch eine Schadensersatzforderung von mindestens 50.000€.

Meldung von Urheberrechtsverletzungen:

Wenn Sie der Meinung sind, dass Ihre Urheberrechte verletzt wurden oder Sie Informationen über eine mögliche Urheberrechtsverletzung haben, kontaktieren Sie bitte uns.

Erlaubte Nutzung:

Die Nutzung dieser Materialien ist nur gemäß den ausdrücklichen schriftlichen Genehmigungen von FOElite gestattet.

Wir appellieren an alle Benutzer, die Urheberrechte zu respektieren und die Materialien gemäß den geltenden Gesetzen und Genehmigungen zu verwenden.